

Vermarktung ist Vertrauenssache!

Dass die Immobilien-Vermarktung untrennbar mit Vertrauen verknüpft ist, versteht sich von selbst. Deshalb ist es uns so wichtig, zu unseren Kunden eine vertrauensvolle Beziehung aufzubauen, um festzustellen, was ihnen beim Verkauf, aber auch beim Kauf einer Liegenschaft wichtig ist.

Die Vermittlung einer Immobilie aus dem Familienbesitz oder gar ein jahrzehntelang selbstbewohntes Eigenheim brauchen von unserer Seite das nötige Fingerspitzengefühl und selbstverständlich grossen Respekt und Diskretion, ist doch in den meisten Fällen eine vielschichtige emotionale Bindung mit dem Haus oder der Wohnung verbunden. Nicht selten sind sogar mehrere Generationen in den Verkaufsentscheid involviert, was die Findung der optimalen Lösung noch anspruchsvoller macht.

Auch die Käuferschaft hat ihre nachvollziehbaren Bedürfnisse beim Erwerb einer Immobilie, tätigt sie doch einen solches Rechtsgeschäft vielfach nur einmal im Leben und investiert ihre Ersparnisse.

Gerne nehmen wir uns Zeit, um sorgfältig und individuell auf die Bedürfnisse, Wünsche und Anliegen unserer Auftraggeber und Kaufinteressenten einzugehen und sachenrechtliche, bautechnische oder finanzielle Fragen fundiert zu klären. Es ist uns besonders wichtig, dass wir die «richtigen» Vertrags-

partner zueinander führen können. Dabei dürfen wir auf unsere gründliche Fachkompetenz, die Erfahrung sowie Kenntnisse der Marktsituation bauen und runden diese mit der Leidenschaft für unsere Aufgabe ab.

Die seriöse Vermittlung einer Liegenschaft endet für uns nicht mit der Unterzeichnung des Kaufvertrags. Wir sind auch nachher für unsere Verkäufer- und Käuferschaft mit unserer Dienstleistung da und unterstützen beide Seiten in ihren Anliegen. Für die Beratung und Abwicklung von komplexen steuerrechtlichen Fragestellungen stehen unseren Kunden sogar hausintern Experten zur Verfügung. Hand in Hand arbeiten wir hier mit unserer Schwesterfirma, der Treuhand-Zentrum AG, zusammen.

Unser oberstes Ziel ist es, dass nach Abschluss dieses Rechtsgeschäfts die Vertragsschliessenden glücklich und zufrieden sind, ihren Interessen Rechnung getragen werden konnte, Wünsche erfüllt und Ziele erreicht sind. Dafür setzen wir uns mit Herzblut und viel persönlichem Engagement ein.

Gerne steht Andrea Winkler unseren (angehenden) Kunden für die Beantwortung ihrer Fragen zur Verfügung und berät sie über unsere vielfältigen Möglichkeiten im Zusammenhang mit dem Verkauf oder dem Erwerb einer Liegenschaft.



Andrea Winkler
Leiterin Abteilung Vermarktung
Immobilien-Vermarkterin mit
eidg. Fachausweis